

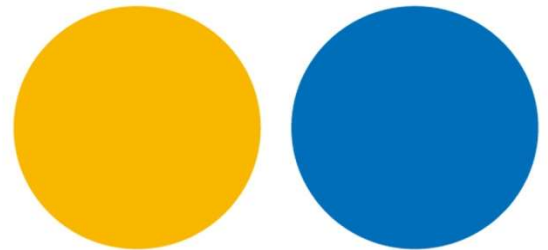
Unser Kunde ist eines der qualitativ führenden Unternehmen im Bereich Lebensmittelhandel und Lebensmittelproduktion in seiner Region, da das Unternehmen insbesondere Wert auf die Qualität und die Frische des Sortimentes legt. Grundlage des Erfolges sind außerdem die engagierten Mitarbeiter des Unternehmens.

Das Unternehmen bietet eine spannende Kombination von Strukturen eines regional verbundenen mittelständischen Familienunternehmens mit denen eines Großunternehmens und dessen Möglichkeiten im Hintergrund.

Im Zuge des Wachstums des Unternehmens gilt es, stets am Puls der Zeit und des Kunden zu bleiben. Dies erfordert unter anderem eine stetige Weiterentwicklung des Vertriebskonzeptes. Daher suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen:

Geschäftsleiter (m/w/d) für den Bereich Frische/Theken

Unbefristet in Vollzeit



Was Sie erwartet:

- Gestaltung des Marktauftrittes und der Vertriebsstrategie für alle Märkte im Bereich Theken
- Definition von Anforderungen bezüglich Sortiments- und Preisgestaltung
- Definition der Unternehmensziele für den Verantwortungsbereich
- Verantwortlich für die Unternehmensplanung (Umsatz, Ertrag, Personalaufwand, EBIT, etc.)
- Definition der strategischen Ausrichtung der künftigen Geschäftsentwicklung
- Plankontrolle aller KPI's und Einleiten von Korrekturmaßnahmen bei Erfordernis
- Gestaltung der Organisationsstruktur und der daraus resultierenden Mitarbeiterführung
- Verantwortung für die Personalentwicklung der Gesellschaft in Zusammenarbeit mit der zentralen Personalentwicklung
- Kennzahlenorientierter Personaleinsatz
- Coaching der nächsten Managementebene

Was wir erwarten:

- Langjährige Vertriebsverantwortung für einen Frischebereich, idealerweise Metzgerei oder affine Warengruppe
- Nachweisliche Erfolge im Ausbau und der Weiterentwicklung dieses Verantwortungsbereiches
- Führungserfahrung und verbindliches Auftreten
- Willen einen Bereich mitzugestalten und Fähigkeit andere mitreißen zu können
- Methodische, eigenverantwortliche und strukturierte Arbeitsweise
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit nach innen und außen
- Gutes wirtschaftliches Verständnis und strategische Weitsicht

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!
Für weitere Auskünfte steht Ihnen der zuständige Berater
Christoph Glaub (christoph.glaub@b--p.de) gerne zur Verfügung.

