

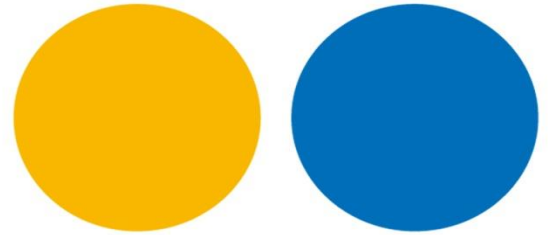
Unser Kunde ist ein familiengeführtes Unternehmen mit 150 Mitarbeitern, das seit 1980 aus eigener Kraft wächst.

Das Unternehmen beschäftigt sich mit der Herstellung und dem internationalen Vertrieb von Sitzmöbeln, Möbeln und ergänzenden Einrichtungsgegenständen für die moderne Büroausstattung. Hauptaugenmerk liegt auf den Feldern Ergonomie, Design und Qualität.

Die permanente Entwicklung innovativer Produkte in diesem Bereich ist eine der zentralsten Aufgaben. Hier arbeitet unser Kunde sehr erfolgreich mit den bekanntesten, spezialisierten Designern, Produktentwicklern und Komponentenherstellern aus der Branche zusammen.

Für den Unternehmensstandort in Neunkirchen suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen:

Projektmanager (m/w/d) Objektgeschäft



Ihre Aufgaben:

Die Umsätze bei unserem Kunden verschieben sich vom traditionellen Fachhandelsgeschäft immer mehr hin zum Geschäft mit Großkunden (beispielsweise mittels Rahmenverträge mit bekannten Unternehmen, wie u.a. SIEMENS) und Großprojekten im Objektgeschäft (z. B. im öffentlichen Sektor).

Hier sieht unser Kunde weiteres Wachstumspotenzial für die Zukunft.

Um die Geschäftsführung sowie den Vertrieb zur Akquise und Abwicklung der Projekte auf strategischer und operativer Ebene zu unterstützen, lauten die zentralen Aufgaben:

- zentraler Ansprechpartner für die Geschäftsführung und den Vertrieb
- schnittstellenübergreifende Zusammenarbeit mit den Bereichen Technik, Marketing, Logistik und Einkauf
- Erarbeitung **und** Umsetzung von konzeptionellen Vorschlägen
- Erstellung geeigneter Präsentationen für die Akquise in Zusammenarbeit mit dem Marketing
- Herausfiltern und Bearbeitung von geeigneten Ausschreibungen aus den Ausschreibungsportalen
- Koordination und Sicherstellung eines reibungslosen Projektverlaufs mit den Kunden (z. B. mittels Erstellung von Logistikkonzepten in Zusammenarbeit mit der Logistikabteilung, Abstimmung der Liefermodalitäten durch Baubegehungen, etc.)
- Koordination von Sondermachbarkeiten in Zusammenarbeit mit Technik und Einkauf

Was wir erwarten:

- abgeschlossenes Studium bzw. adäquate Berufserfahrung in einem relevanten Umfeld
- Fähigkeit zum strategischen Denken gepaart mit einer ausgeprägten
- „Hands-on-Mentalität“, d.h. insbesondere Umsetzung der entwickelten Strategie
- Motivation und Fähigkeit zur schnittstellenübergreifenden Zusammenarbeit
- hohes Maß an Lösungsorientierung
- unternehmerisches Denken
- eigenverantwortliche Arbeitsweise

Für weitere Auskünfte steht Ihnen der zuständige Berater Tobias Albert (tobias.albert@b--p.de) gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung – bevorzugt per .pdf-Datei an obige E-Mail-Adresse.

