

Unser Kunde ist ein bekannter Online-Händler für den bequemen und sicheren Einkauf im Internet.

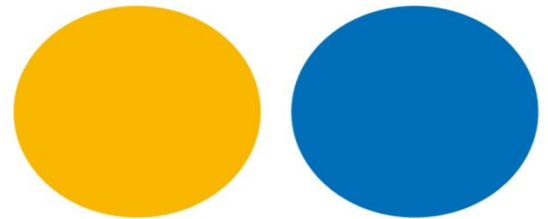
Schon drei Millionen zufriedener Kunden setzen auf ihn, wenn es um den Erwerb von Produkten aus den Bereichen Gartenmöbel, Haushalt, Heimwerker, Spiel, Sport oder Haustierhaltung geht.

In diesem Zusammenhang umfasst das Produktportfolio über 4.500 Produkte, wobei diese zu besten Preisen in höchster Qualität vertrieben werden.

Die knapp 200 Mitarbeiter erwirtschaften dabei einen Umsatz von über 100 Mio. €, wobei flache Hierarchien und flexible Arbeitszeiten gelebte Praxis sind.

Für den Unternehmensstandort im Saarland suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen:

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) für die Neukundenakquise



Ihre Aufgaben:

Zielsetzung ist es, als „Stürmer“ das B2B-Geschäft zum 2. Standbein – neben dem Bereich B2C – des Unternehmens auf- bzw. weiter auszubauen und zu vergrößern.

- Repräsentation des Unternehmens bei Kunden
- Strategische Neukunden-Akquise national sowie international
 - 70 % Neuakquise
 - 30 % Ausbau der Kontakte, die bereits zu Unternehmen geknüpft wurden
- Erschließung neuer Key-Accounts im B2B Bereich (v.a. im Bereich Großhandel, Bauhäuser, etc.)
- Umfassende Betreuung und Ausbau der Geschäftsbeziehungen mit Bestandskunden
- nachhaltige Sicherung und Steigerung des Umsatzes
- Kalkulation und Ausarbeitung von Angeboten
- Aufbereitung und Präsentation von Umsatzzahlen
- Fachliche und disziplinarische Führung der unterstellten Mitarbeiter sowie deren Schulung und Weiterbildung
- Unterstützung und Beratung der Vertriebsleitung in strukturellen und strategischen Fragen

Was wir erwarten:

- erfolgreich abgeschlossenes Studium oder eine qualifizierte kaufmännische Ausbildung
- stark ausgeprägte Vertriebspersönlichkeit, idealerweise Erfahrung im Sortiment NonFood (Konsumgüter)
- sicheres Auftreten, insbesondere bei potenziellen Kunden
- hohe Ergebnisorientierung
- sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift.
- versierter Umgang mit den gängigen MS Office-Anwendungen

Für weitere Auskünfte steht Ihnen der zuständige Berater Tobias Albert (tobias.albert@b--p.de) gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung – bevorzugt per .pdf-Datei an obige E-Mail-Adresse.

