

# Vermietungsmanager (m/w/d)

## WAS WIR BIETEN:

- Familienunternehmen mit außergewöhnlicher Unternehmenskultur
- eine anspruchsvolle Aufgabe sowie die Chance, den Aufgabenbereich zu gestalten
- ein tolles Team mit wertschätzenden Umgangsformen
- familienfreundliches Unternehmen
- flache Hierarchen

## Warum wir Sie brauchen:

- (Weiter-) Entwicklung individueller Vermietungskonzepte für die Konzessionärs-Flächen in den SB-Warenhäusern
- Kompetenter und professioneller Partner für die Shop-Mieter und die Geschäftsleiter der SB-Warenhäuser
- Akquisition und Vertragsverhandlungen mit neuen Mietern
- Anpassung bestehender Mietverträge an die sich ändernde Unternehmensgröße und zukünftige Handelsentwicklungen
- nachhaltige Umstrukturierung bestehender Malls in Bestandsimmobilien i.S.v. Revitalisierungen und Integrationen

## Wie Sie uns erreichen:

- Ihr Ansprechpartner ist Tobias Albert. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung – vorzugsweise per PDF – an: [tobias.albert@b--p.de](mailto:tobias.albert@b--p.de).

## WAS SIE BIETEN:

- abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium (z.B. mit Schwerpunkt Immobilienmanagement oder Handel) oder eine vergleichbare Ausbildung
- mehrjährige Berufserfahrung in der Vermietung gewerblicher Immobilien mit Fokus auf den Einzelhandel
- bestehendes Netzwerk für potentielle Mieter (Einzelhandel)
- Akquisitions- und Verhandlungsgeschick
- Kommunikationsstärke und Teamfähigkeit
- hohe Zielorientierung sowie die Fähigkeit, sich selbst zu strukturieren

## Warum Sie mit uns sprechen sollten:

- Unser Kunde ist ein Familien- und weltweit bekanntes Handelsunternehmen.
- Unser Kunde wächst stetig, wodurch sich interessante Aufgabenfelder entwickeln.
- Sie möchten mit einem tollen Vorgesetzten arbeiten, der Sie fördert.
- Sie haben die Chance, sich stetig weiterzuentwickeln.