

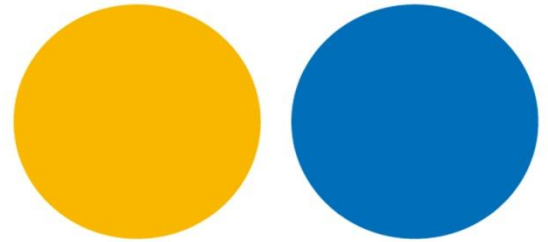
Unser Kunde ist ein bekannter Hersteller von Baumaterialien.

Als Familienunternehmen mit über 10 Produktionsstandorten in Europa und über 650 Mitarbeitern ist unser Kunde bekannt für innovative und hochwertige Produkte und agiert seit fast 200 Jahren am Markt. Seine Produkte werden in 66 Ländern weltweit verkauft.

Er bietet Lösungen für Handwerker und Privatanwender rund um die Themen Gips, Fliesen und Malen.

Mit Unternehmenssitz an der Deutsch-Französischen Grenze suchen wir für den Geschäftsausbau in Süd- und West-Deutschland zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen:

Vertriebsmitarbeiter / Außendienstmitarbeiter (m/w/d) für Süd- und West-Deutschland



Ihre Aufgaben:

Für den Ausbau und die Generierung von neuen Geschäften, z. B. bei Bauhäusern und Handwerksbetrieben, suchen wir eine vertriebsstarke Persönlichkeit:

- Akquisition von Neukunden
- Erhöhung des Umsatzes von bereits bestehenden Kunden
- Erstellen von Markt- und Kundenanalysen
- Entwicklung und Umsetzung von Strategien zum Aufbau der Geschäftsbeziehungen
- Schreiben, Nachverfolgen, Verhandeln und Abschließen von Angeboten
- Erhöhung des Bekanntheitsgrades des Unternehmens

Die Position kann vom Home Office ausgeführt werden. Der Vertriebsraum erstreckt sich vom Saarland über Rheinland-Pfalz bis nach Baden-Württemberg, entlang der Französischen Grenze bis nach Lörrach.

Was wir erwarten:

- erfolgreich abgeschlossene handwerkliche Ausbildung (Maler, Fliesenleger, Trockenbauer) mit kfm. Fortbildungen oder eine qualifizierte kaufmännische Ausbildung
- mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb
- Identifikation mit Produktportfolio der Baustoffe
- sehr gute Kommunikationsfähigkeiten
- hohe Ergebnis- und Serviceorientierung
- eigenständige Arbeitsweise
- versierter Umgang mit den gängigen MS Office-Anwendungen

Für weitere Auskünfte steht Ihnen der zuständige Berater Radomir Jakubowski (radomir.jakubowski@b--p.de) gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung – bevorzugt per .pdf-Datei an obige E-Mail-Adresse.

