

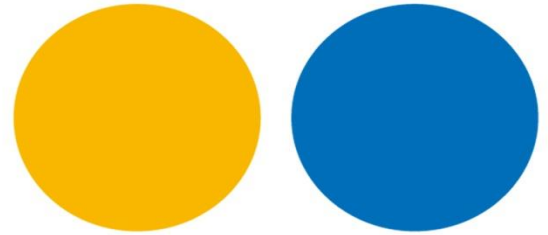
Unser Kunde ist ein bundesweiter Dienstleister im Bereich der Gutachten- und Expertisenerstellung.

Dank der schnellen Reaktionszeit der festangestellten Mitarbeiter und der Digitalisierung des branchenspezifischen Schadenmanagements, ist unser Kunde den Marktanforderungen bestens gewachsen.

Die permanente Entwicklung innovativer Lösungen ist eine der zentralsten Erfolgssäulen. Dazu trägt das Team aus ausgebildeten Sachverständigen, Schadensachbearbeitern, Gutachtern sowie IT-Spezialisten jeden Tag bei!

Mit Unternehmenssitz im Saarland suchen wir für Köln und Umgebung zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen:

Key Account Manager (m/w/d)



Ihre Aufgaben:

Für den Ausbau und die Generierung von neuen Geschäften, suchen wir eine vertriebsstarke Persönlichkeit:

- Beratung und Betreuung der Bestandskunden und Ausbau der Kundenbeziehungen
- Akquisition von Neukunden
- Erstellen von Markt- und Kundenanalysen
- Eigenständige Entwicklung und Umsetzung von Strategien zum Aufbau der Geschäftsbeziehungen
- Mitarbeit im Managementkreis zur strategischen Weiterentwicklung des Unternehmens
- Erhöhung des Bekanntheitsgrades des Unternehmens

Was wir erwarten:

- Erfolgreich abgeschlossenes, betriebswirtschaftliches Studium oder eine qualifizierte kaufmännische Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung in der Kundenbetreuung im Umfeld Versicherungs- oder Schadendienstleistungen
- Hohe IT-Affinität
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeit
- Motivation und Fähigkeit zur schnittstellenübergreifenden Zusammenarbeit
- Hohes Maß an Kundenorientierung
- Unternehmerisches Denken
- Eigenverantwortliche Arbeitsweise

Für weitere Auskünfte steht Ihnen die zuständige Beraterin Julie Kuntz (julie.kuntz@b--p.de) gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung – bevorzugt per .pdf-Datei an obige E-Mail-Adresse.

