

#VERTRIEB  
#FAMILIENUNTERNEHMEN  
#NRW & BADEN-WÜRTTEMBERG  
#UNBEFRISTET IN VOLLZEIT

## Senior Sales Manager (m/w/d)

### WAS WIR BIETEN:

- ein eigentümergeführtes Familienunternehmen
- klare Entwicklungsperspektiven
- hochwertige und innovative Lösungen im Bereich Elektrotechnik
- tolles Team mit wertschätzenden Umgangsformen
- flache Hierarchien
- Standort: NRW oder Baden-Württemberg

### Warum wir Sie brauchen:

- Sie sind für den Ausbau des Vertriebs zuständig. Durch Ihr Engagement gibt es eine klare Perspektive in Richtung Vertriebsleitung.
- Gemeinsam mit der Vertriebsleitung erarbeiten Sie Strategien und Ideen im Vertrieb und setzen diese gemeinsam um.
- Sie besuchen Bestandskunden, sind aber gleichermaßen auch für den Aufbau von Neukunden zuständig.
- Erstellung von spezifischen kundenorientierten Angeboten.

### Wie Sie uns erreichen:

- Ihr Ansprechpartner für diese Position ist Radomir Jakubowski.
- Bei Fragen kontaktieren Sie ihn gerne per E-Mail [radomir.jakubowski@b--p.de](mailto:radomir.jakubowski@b--p.de) oder telefonisch unter 0681-76199-22.

### WAS SIE BIETEN:

- Studium der Ingenieurwissenschaften, Wirtschaftswissenschaften oder eine vergleichbare Qualifikation
- Erfahrung im technischen Vertrieb, idealerweise hin zum Tier-1 Lieferant
- Freude an der Neukundenakquise und der Bestandskundenbetreuung
- gute Englischkenntnisse
- die Motivation, sich im Familienunternehmen einzubringen

### Warum Sie mit uns sprechen sollten:

- Unser Kunde ist ein Familienunternehmen mit Visionen und einem top Produktportfolio.
- Unser Kunde bietet Ihnen ein unbefristetes Arbeitsverhältnis.
- Unser Kunde bietet innovative, technische Lösungen für seine Kunden.
- Sie haben die Chance, sich und Ihre Ideen einzubringen.

b+p Beratung und Personal ist seit 20 Jahren eine der Top-Personalberatungen im Südwesten.  
Wir besetzen ausschließlich Schlüssel-Positionen bei attraktiven Arbeitgebern!