

Key Account Manager (m/w/d) Handel

WAS WIR BIETEN:

- Mitarbeit in einem weltweit agierenden familiengeführten Importhandelsunternehmen
- wirtschaftliche Stabilität: mit insgesamt 30 Mitarbeitern wird ein Umsatz von über 100 Mio. € generiert
- breites Sortimentsangebot, insb. in den Bereichen Haushalt, Garten und DIY
- exzellente Weiterbildungsmöglichkeiten, gepaart mit kurzen Entscheidungswegen

Warum wir Sie brauchen:

- Sie sind für die Akquise und Pflege von Handelsunternehmen und Discountern im Non-Food-Sortiment – vornehmlich im DACH-Gebiet – zuständig.
- In diesem Zusammenhang erarbeiten Sie gemeinsam mit der Geschäftsführung einen Verkaufsplan und setzen diesen eigenverantwortlich um.
- Neben der Akquise und Betreuung Ihrer Kunden, liegt Ihre Aufgabe in der vertrieblichen Weiterentwicklung spezifischer Produktgruppen, im Sinne eines modernen Produktmanagements.

Wie Sie uns erreichen:

- Ihr Ansprechpartner ist Radomir Jakobowski.
- Sie erreichen ihn unter radomir.jakubowski@b--p.de und 0681 76199-22.

WAS SIE BIETEN:

- abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung oder erfolgreich abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium
- Erfahrung im Vertrieb in und an den Handel
- aktive Vertriebspersönlichkeit
- ausgeprägte Kommunikationsstärke
- gutes, technisches Verständnis
- Englischkenntnisse wünschenswert
- sicherer Umgang mit den gängigen MS-Office-Produkten

Warum Sie mit uns sprechen sollten:

- weil Sie beruflich weiterkommen möchten
- weil Sie am liebsten mit Profis arbeiten
- weil Sie sich einen Job wünschen, der Sie wirklich weiterbringt
- weil Sie Freude an Ihrer Arbeit haben möchten