

Country Manager (m/w/d) Schweiz

WAS WIR BIETEN:

- international operierendes mittelständisches Familienunternehmen
- deutscher Marktführer
- zukunftssicheres Unternehmen durch innovatives und patentgeschütztes Produktportfolio
- hervorragende Arbeitsbedingungen und vielversprechende Zukunftsperspektiven
- enge Zusammenarbeit der Teilbereiche
- pragmatisch geprägte und auf Vertrauen basierende Arbeitsstrukturen
- flexible Homeoffice-Möglichkeiten

WAS SIE BIETEN:

- wirtschaftswissenschaftliches Studium oder vergleichbare Ausbildung
- 7 bis 10 Jahre Erfahrung in einer verantwortlichen Vertriebsposition
- Pragmatismus und „Hands-On“-Mentalität
- Führungserfahrung und Erfahrung im Aufbau von Personal
- Fähigkeit zur Mitarbeitermotivation
- ausgeprägte Teamorientierung und offene Kommunikation
- IT- und Produktaffinität
- Französischkenntnisse
- Englischkenntnisse von Vorteil

Warum wir Sie brauchen:

- Aufbau von Vertriebsstrukturen im schweizerischen Markt
- Einstellung und Führung von Außendienstmitarbeitern
- Abstimmung mit dem heutigen Vertriebspartner zur sukzessiven Übernahme der bestehenden Kundenbeziehungen
- Entwicklung einer Business Development Strategie für die nächsten Jahre und einer lokalen Marketingstrategie in enger Abstimmung mit dem Headquarter
- Reporting der Aktivitäten an das Headquarter in Deutschland
- Verantwortung aller Aktivitäten im Land

Warum Sie mit uns sprechen sollten:

- weil Sie keine Lust auf eine klassische Bewerbung haben
- weil sie keine Lust auf „Personaler-Gespräche“ haben
- weil Sie auf Ihrem Gebiet gut sind und weiterkommen möchten
- weil Sie den nächsten Schritt Ihrer Karriere in Angriff nehmen wollen

Ihr Ansprechpartner ist Christoph Glaub. Sie erreichen ihn unter christoph.glaub@b--p.de und 0681-76 19 90