

Consultant (m/w/d) Cloud Telefonie

Was wir bieten:

- inhabergeführtes Familienunternehmen mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- anspruchsvolle und abwechslungsreiche Aufgabe
- moderne und professionelle Arbeitsumgebung
- Perspektive zur Weiterentwicklung sowie individuelle Weiterbildungsmaßnahmen
- die Möglichkeit, einen Bereich aktiv mitzugestalten und aufzubauen

Warum wir Sie brauchen:

- Unterstützung des Vertriebs bei Kundenterminen, insbesondere das Führen von Diskussionen sowie Präsentation der Cloudlösungen
- fachliche Schnittstelle zum Cloudlieferanten für das Vertriebsteam
- fachliche Beratung und Betreuung der Reseller
- Gestaltung von Vertriebs- und Marketingaktionen
- Markt-, Kunden- und Wettbewerbsanalyse
- Weiterentwicklung und Reporting des Cloudgeschäftes

Was Sie bieten:

- abgeschlossenes kaufmännisches oder technisches Studium oder vergleichbare Ausbildung
- einschlägige Erfahrungen in Cloud-Umgebungen in der TK bzw. Carrier-Branche, idealerweise auch mit MS-Teams
- gute Kenntnisse im Bereich Netze (WLAN/LAN) und Virtualisierung
- ausgeprägte Kundenorientierung und sichere Präsentationsfähigkeiten
- hohe Kommunikationsfähigkeit in Verbindung mit einer hohen Eigenmotivation
- selbstständige Arbeitsweise

Warum Sie mit uns sprechen sollten:

- weil Sie Verantwortung übernehmen wollen,
- weil Sie sich beruflich weiterentwickeln wollen,
- weil Sie entdeckt haben, dass mehr in Ihnen steckt,
- weil Sie einen Bereich aktiv mitgestalten und aufbauen wollen.

Wie Sie uns erreichen:

Die zuständige Ansprechpartnerin Selina Weiß erreichen Sie per E-Mail selina.weiss@b--p.de oder unter 0681 76 19 9-16.

b+p Beratung und Personal ist auf die Besetzung von Positionen für Fach- und Führungskräfte spezialisiert. Wir betreuen ausschließlich Positionen bei attraktiven Arbeitgebern!