

#medizintechnik  
#familienunternehmen  
#saarland

# Referent (m/w/d) Vertriebsinnendienst

## Hauptargumente für eine Bewerbung:

- abwechslungsreiches, innovatives und zukunftsorientiertes Aufgabengebiet
- interessante, herausfordernde Tätigkeit mit guten Chancen zur Weiterentwicklung
- selbstständiges Arbeiten in einem engagiertem Team

## Checkliste für Sie:

- ✓ Ich habe heute schon Erfahrung im Vertriebsinnendienst.
- ✓ Ich arbeite ergebnisorientiert, strukturiert und eigenverantwortlich.
- ✓ Ich bringe fließende Englischkenntnisse mit.

Für ein erstes Gespräch oder weitere Informationen erreichen Sie mich gerne unter 0681-76199-16 an oder senden Sie mir eine Nachricht an [selina.weiss@b--p.de](mailto:selina.weiss@b--p.de).

Unser Mandant ist ein international ausgerichtetes Unternehmen mit Fokus auf die Entwicklung innovativer Produkte der Wirbelsäulenchirurgie. Die langjährige Erfahrung, verbunden mit einem hohen Maß an Kreativität, gibt den Antrieb, die Entwicklung der Wirbelsäulenchirurgie maßgeblich voranzutreiben. Das Familienunternehmen mit Sitz im Saarland hat bereits viele als Standard akzeptierte und verbreitete Produktlösungen entwickelt. Zur Erweiterung des Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Referent (m/w/d) Vertriebsinnendienst.

## Informationen zur organisatorischen Einbindung der Position:

Sie arbeiten eng mit dem Abteilungsleiter des Vertriebsinnendienstes zusammen, den Sie in Ihrer täglichen Arbeit unterstützen.

## Aufgaben und konkrete Ziele der Position:

- Bearbeitung von Kundenaufträgen im In- und Ausland im ERP-System
- Angebotserstellung und Rechnungsprüfung
- Stammdatenpflege im ERP-System
- Reklamationsbearbeitung
- Bearbeitung der Besuchsberichte der Außendienstmitarbeiter
- Kundenkorrespondenz in Englisch und Deutsch

Ich freue mich auf Ihre Bewerbung bevorzugt per E-Mail an: [selina.weiss@b--p.de](mailto:selina.weiss@b--p.de).

b+p Beratung und Personal, Heinrich-Barth-Str. 20, 66115 Saarbrücken