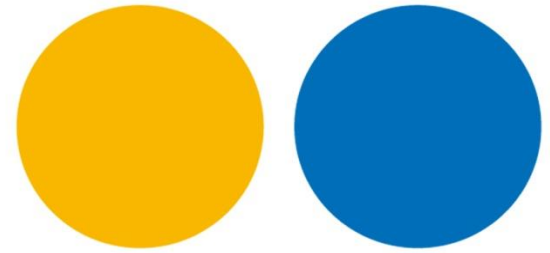


# Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) für Telekommunikationslösungen



## Hauptargumente für eine Bewerbung

- Übernahme eines Kundenstammes mit über 50 % Marktanteil im Vertriebsgebiet, mit dem Ziel, Kunden zu betreuen und neue Kunden zu gewinnen (Leads vorhanden)
- eine wertschätzende und kompetente Unternehmensführung
- Firmenwagen, iPhone, lukrative Erfolgsprämien, Weiterbildungen

## Checkliste für Sie:

- ✓ Ich habe Vertriebserfahrung, kommuniziere gerne mit Kunden und besuche diese auch gerne mit meinem Firmenwagen in Form von Tagesreisen.
- ✓ Ich bin offen für neue Technologien und entdecke auch gerne Neues.
- ✓ Ich bin bereit, meinen Lebensmittelpunkt im Saarland oder Rheinland-Pfalz zu haben.

**Für ein erstes Gespräch oder weitere Informationen erreichen Sie mich gerne unter 0681-76199-13 an oder senden Sie mir eine Nachricht an [eric.bieg@b--p.de](mailto:eric.bieg@b--p.de).**

## Weitere Informationen zu Ihrem potenziellen neuen Arbeitgeber

Unser Kunde ist führender Anbieter für Kommunikationslösungen. Mit 160 Mitarbeitern an fünf Standorten entwickelt das Unternehmen standortübergreifend – egal ob On-Premise, aus der Cloud oder als hybrides System – für mehr als 2000 Kunden individuelle Telekommunikationslösungen. Die Lösungen steuern komplexe Workflows und gewährleisten flexible Einsatzszenarien; von der Planung und Budgetierung bis hin zum intelligenten Support vielseitiger, crossmedialer Werbeaktivitäten regionaler Vertriebspartner.

## Weitere Informationen zur organisatorischen Einbindung der Position

Sie sind als Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) für Telekommunikationslösungen dafür zuständig, die Kunden im Vertriebsgebiet Saarland/Rheinland-Pfalz zu betreuen und den Kundenbestand weiter auszubauen. Die Leads dafür sind vorhanden.

## Weitere Informationen zu konkreten Zielen der Position und der Aufgabe

- aktiver Vertrieb sowie Kundenberatung
- fachliche und konzeptionelle Betreuung von Bestands- und Neukunden
- Kontaktaufbau und Akquisition neuer Interessenten/Kunden
- qualitativer Ausbau und Stärkung von Kundenbeziehungen
- Maßnahmen für Kundenbindung und –rückgewinnung
- Angebotserstellung und Kalkulation

**Ich freue mich auf Ihre Bewerbung bevorzugt per Email an [eric.bieg@b--p.de](mailto:eric.bieg@b--p.de)**