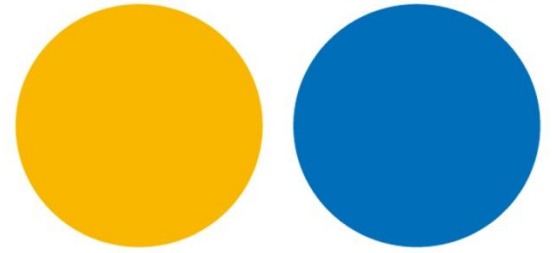


Vertriebsingenieur (m/w/d) Bremsen



Hauptargumente für eine Bewerbung:

- verantwortungsvolle Position in einem motivierten Team
- eigenständiges und eigenverantwortliches Arbeiten in einem sicheren, industriellen Umfeld
- Möglichkeiten zur persönlichen Weiterentwicklung

Checkliste für Sie:

- ✓ Ich habe Erfahrung im Vertrieb von Antriebskomponenten.
- ✓ Ich habe ein abgeschlossenes Ingenieurwissenschaftliches Studium oder eine abgeschlossene technische Ausbildung mit entsprechender Weiterbildung.
- ✓ Ich arbeite dynamisch und zielorientiert.

Für ein erstes Gespräch oder weitere Informationen rufen Sie mich gerne unter 0681-76199-16 an oder senden Sie mir eine Nachricht an selina.weiss@b--p.de

Unser Mandant ist ein mittelständisches Unternehmen des Maschinenbaus. Als einer der führenden Hersteller von Antriebskomponenten, Spannzeugen und Fernbetätigungen hat das Unternehmen weltweit über 6.000 Kunden aus verschiedensten Branchen. Mit 17 internationalen Gesellschaften und 9 Fertigungswerken beschäftigt unser Kunde rund 500 Mitarbeiter weltweit und ist bekannt für seine ausgezeichnete Qualität, kundenspezifische Lösungen sowie Fertigungsprozesse aus eigener Hand.

Informationen zur organisatorischen Einbindung der Position:

Sie arbeiten eng mit den Kollegen im Kundenteam zusammen und sind in der Position erster Ansprechpartner für die Kunden, mit dem Ziel, den Umsatz zu halten und zu maximieren.

Aufgaben und konkrete Ziele der Position:

- Begeisterung neuer Kunden für die Produkte
- Betreuung und Weiterentwicklung bestehender Kunden
- technische Anwendungsberatung, Angebotserstellung und Präsentation der Lösung beim Kunden vor Ort
- Nachverfolgung von Großangeboten, Preisverhandlungen, Projektbetreuung
- enge Zusammenarbeit mit den Kollegen im Kundenteam

Ich freue mich auf Ihre Bewerbung bevorzugt per E-Mail an: selina.weiss@b--p.de