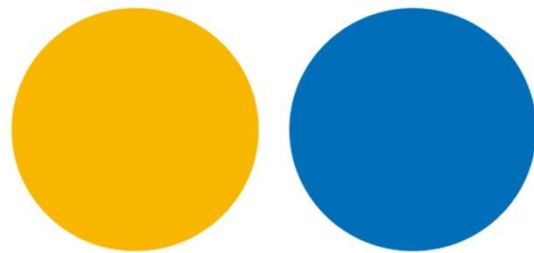


# Leitung (m/w/d) Business Unit Photovoltaik



## Hauptargumente für eine Bewerbung:

- Chance, die Zukunft des Unternehmens an entscheidender Position erfolgreich mitzugestalten
- Investitionsbereitschaft des Unternehmens zur Umsetzung Ihrer Ideen
- Entwicklung und Umsetzung einer langfristigen Geschäftsstrategie
- direkte Berichtslinie zum Vorstand
- Flexibilität hinsichtlich des Arbeitsstandorts

## Checkliste für Sie:

- ✓ Ich bin erfahren im Aufbau eines Unternehmensbereichs bis zu einer signifikanten Umsatzgröße
- ✓ Ich bin heute schon im Produktmanagement oder Business Development tätig, idealerweise mit Bezug zur Solartechnik.
- ✓ Ich treibe gerne Dinge voran und besitze Unternehmermentalität.
- ✓ Ich denke strategisch mit dem Blick für das praktisch Machbare.
- ✓ Ich bin offen für Dienstreisen (ca. 50 Tage/Jahr).

Für ein erstes Gespräch oder weitere Informationen rufen Sie mich gerne unter 0681-76199-17 an oder senden Sie mir eine Nachricht an [silke.graf@b--p.de](mailto:silke.graf@b--p.de)

Unser Mandant ist ein wirtschaftlich gesundes Industrieunternehmen mit mittelständischem Charakter und hoher Professionalität. Es gehört in Europa zu den größten Unternehmen seiner Branche. Die Garanten seiner außerordentlichen Kundentreue sind seine langjährige Erfahrung, Verlässlichkeit und technisches Know-how. Im Rahmen der Wachstumsstrategie ist die Photovoltaik ein wesentliches Geschäftsfeld für die zukünftige Unternehmensentwicklung. Daher suchen wir Sie als führungsstarke Persönlichkeit mit Gestaltungswillen!

## Informationen zur organisatorischen Einbindung der Position:

Sie sind Teil des Managementteams am Headquarter im Saarland und berichten direkt an den Vorstand. Zu Beginn werden Sie 2 Mitarbeiter unterstützen, der weitere Ausbau des Teams obliegt Ihnen im Rahmen des Ausbaus der Business Unit.

## Aufgaben und konkrete Ziele der Position:

- Aufbau und Leitung der BU Photovoltaik mit dem Ziel, als relevanter Marktplayer wahrgenommen zu werden
- Identifikation und Erschließung neuer Marktchancen sowie Aufbau von internationalen und strategischen Partnerschaften/Kunden und Lieferanten
- Entwicklung individueller Photovoltaik-Konzepte und Lösungen im Bereich B2B (Großhändler, Kommunen) und Industrie
- Verantwortung für die Entwicklung und technische Umsetzung relevanter Produkte bzw. Lösungen in Zusammenarbeit mit Dritten
- Konzeption/Durchführung von internen Schulungen und Weiterbildungskonzepten

Ich freue mich auf Ihre Bewerbung bevorzugt per E-Mail an: [silke.graf@b--p.de](mailto:silke.graf@b--p.de)