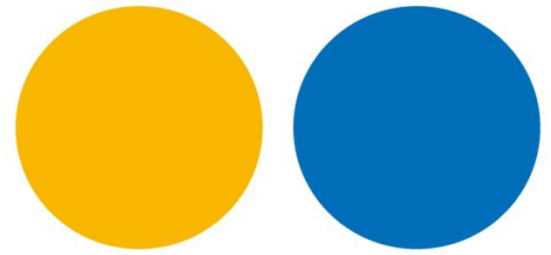


Projektentwickler (m/w/d) Gewerbeimmobilien



Hauptargumente für eine Bewerbung:

- Familienunternehmen mit außergewöhnlicher Unternehmenskultur
- eine anspruchsvolle Aufgabe sowie die Chance, die Standort- und Immobilienentwicklung aktiv mitzugestalten
- ein familienfreundliches Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien
- neutraler Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung

Checkliste für Sie:

- ✓ Ich habe heute schon Erfahrung in der Projektentwicklung, Immobilienwirtschaft oder einer vergleichbaren Tätigkeit.
- ✓ Ich habe gute Kenntnisse im Planungs- und Baurecht.
- ✓ Ich habe Erfahrung im Aufbau von Netzwerken zu wichtigen Stakeholdern.
- ✓ Ich habe eine hohe Eigenmotivation sowie eine hohe Verhandlungskompetenz.

Für ein erstes Gespräch oder weitere Informationen rufen Sie mich gerne unter 0681-76199-16 an oder senden Sie mir eine Nachricht an selina.weiss@b--p.de

Beständigkeit und gleichzeitig Entfaltungsmöglichkeiten sowie zufriedene motivierte Mitarbeiter, die Spaß an ihrer Arbeit haben sind die Merkmale eines Unternehmens, welches sich seit seiner Gründung besonders durch eines auszeichnet: Erfolg.

Unser Kunde ist ein führendes Handelsunternehmen mit mehr als 20.000 Mitarbeitern, das sich vor allem durch ständige Weiterentwicklung und erfolgreiche Unternehmensführung einen Namen gemacht hat. Durch diese Innovationskraft zählt das international tätige Unternehmen schon immer zu den angesehensten Arbeitgebern der Region.

Informationen zur organisatorischen Einbindung der Position:

Sie arbeiten eng mit dem Leiter Expansion und Standortplanung sowie Bereichsleitern anderer Regionen, einem Vermietungsmanager und Referenten der Abteilung zusammen. Die Einarbeitung sowie gelegentliche Abstimmungen der Abteilung finden in der Zentrale im Saarland statt.

Aufgaben und konkrete Ziele der Position:

- Verantwortung für die Standortaktivitäten des Unternehmens im Saarland, Rheinland-Pfalz, Hessen, Baden-Württemberg und Nordrhein-Westfalen
- Analyse des zugeteilten Gebietes hinsichtlich möglicher Potenziale für Neuentwicklungen sowie möglicher Standortentwicklungen, inkl. gelegentlicher Reiseaktivitäten innerhalb des Gebietes
- Koordination notwendiger bauplanungsrechtlicher Verfahren mit der zuständigen Kommune und den zu beteiligenden Behörden
- Entwicklung und Pflege eines Netzwerkes aus wichtigen Stakeholdern (u. a. Kommunen, Projektentwicklern und Investoren)
- Ansprechpartner in allen Grundstücksangelegenheiten, insbesondere bei Grundstückskäufen und -verkäufen

Ich freue mich auf Ihre Bewerbung bevorzugt per E-Mail an: selina.weiss@b--p.de