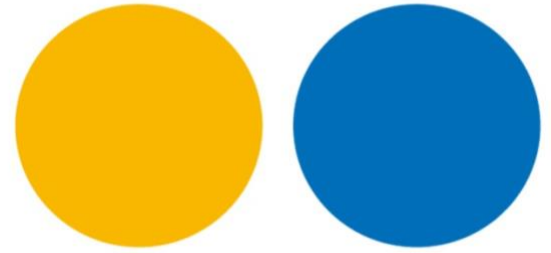


Technical Sales Manager (m/w/d)



Hauptargumente für eine Bewerbung:

- eigentümergeführtes Familienunternehmen
- Marktführer seiner Branche
- innovatives und einzigartiges Produktportfolio
- tolles Team mit wertschätzenden Umgangsformen
- strukturierte Einarbeitung

Checkliste für Sie:

- ✓ Ich habe Ingenieurwissenschaften studiert oder eine vergleichbare technische Ausbildung.
- ✓ Ich habe Erfahrung im technischen Vertrieb idealerweise im Bereich der Investitionsgüter.
- ✓ Ich spreche fließend Englisch.

Für ein erstes Gespräch oder weitere Informationen erreichen Sie mich gerne unter 0681-76199-22 oder senden Sie mir eine Nachricht an radomir.jakubowski@b--p.de

Unser Mandant ist ein wirtschaftlich gesundes, innovatives Familienunternehmen mit Fokus auf der Herstellung und der Entwicklung von Sicherheitssensorik für Großmotoren. Das Familienunternehmen mit Sitz im Saarland hat sich zu einem Hidden Champion seiner Branche entwickelt und genießt national wie international einen hervorragenden Ruf.

Zur weiteren Verstärkung des Teams suchen wir einen Vertriebsingenieur (m/w/d).

Aufgaben und konkrete Ziele der Position:

- Vertrieb erklärungsbedürftiger Investitionsgüter im Bereich After Sales an Kunden im stationären und maritimen Bereich.
- Kompetente Betreuung von Bestandskunden im Bereich After Sales, sowie die Gewinnung von Neukunden im EMEA-Raum in Bezug auf Replacement-Service, Retrofit-Projekte und Serviceaktivitäten.
- Umsetzung der Vertriebsstrategie, sowie Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Betreuung von Servicepartner

Ich freue mich auf Ihre Bewerbung bevorzugt per E-Mail an: radomir.jakubowski@b--p.de