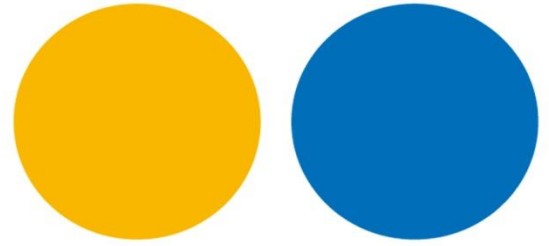


Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)



Hauptargumente für eine Bewerbung:

- Mitarbeit in einem stark wachsenden Unternehmen
- Familienfreundliches Arbeitsklima und flache Hierarchien
- Flexible Arbeitszeiten, kostenfreie Parkplätze und hochwertige Arbeitsplatzausstattung
- Fachliche Entwicklungsperspektiven

Checkliste für Sie:

- ✓ Ich habe eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein abgeschlossenes Studium im Bereich BWL oder (Wirtschafts-) Ingenieurwesen.
- ✓ Ich bringe Vertriebserfahrung in einem technischen Umfeld mit.
- ✓ Ich habe sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift.

Für ein erstes Gespräch oder weitere Informationen rufen Sie mich gerne unter 0681-76199-25 an oder senden Sie mir eine Nachricht an anja.mizouri@b--p.de

Unser Kunde, ein kontinuierlich wachsendes und stabiles Unternehmen mit einer klaren Vision und unterstützt als spezialisierter Partner weltweit Kunden aus der Unterhaltungselektronik, der Automobilindustrie sowie der Life-Science-Branche bei der Markteinführung ihrer Produkte. Zur weiteren Unterstützung des bestehenden Teams suchen wir einen Vertriebsmitarbeiter (m/w/d). In dieser Rolle haben Sie die Möglichkeit, Ihre Vertriebs- und Projektmanagementfähigkeiten einzusetzen, um effiziente und maßgeschneiderte Lösungen zu entwickeln.

Informationen zur organisatorischen Einbindung der Position:

Als Vertriebsmitarbeiter/Projektmanager (m/w/d) agieren Sie an der Schnittstelle zwischen Kunden und dem technischen Team. In dieser Schlüsselposition sind Sie verantwortlich für die Akquisition neuer Kunden sowie die Betreuung und den Ausbau bestehender Geschäftsbeziehungen.

Aufgaben und konkrete Ziele der Position:

- Eigenverantwortliche Bestandskundenbetreuung und -kommunikation sowie Neukundenakquise durch Aufbau, Förderung und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen
- Projektmanagement zur Erlangung weltweiter Funkzulassungen
- Identifikation von Wachstumsmärkten und Monitoring von Marktveränderungen
- Erstellung von Angeboten und Präsentation von finanziellen Berichten und Prognosen
- Teilnahme an Messen und Branchenevents
- Erreichen von festgelegten Wachstums- und Umsatzzielen

Ich freue mich auf Ihre Bewerbung bevorzugt per E-Mail an: anja.mizouri@b--p.de