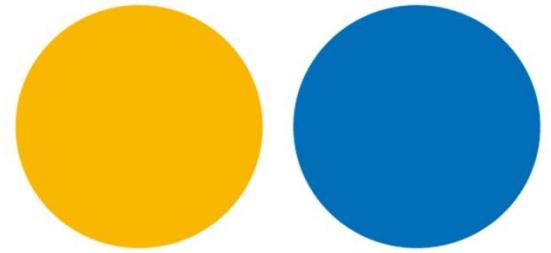


## Senior Sales Manager (m/w/d)



### Hauptargumente für eine Bewerbung:

- Unternehmen, das weltweit zu den ersten Adressen seiner Branche gehört
- Aufgabe mit Gestaltungsmöglichkeiten und Übernahme von Verantwortung
- Fokus auf innovative Lösungen, die eine nachhaltige Zukunft sichern

### Checkliste für Sie:

- ✓ Ich verfüge über langjährige Vertriebserfahrung in der Automotive- oder stahlverarbeitenden Industrie.
- ✓ Ich habe Erfahrung in der Vertragsverhandlung von Großverträgen auf internationaler Ebene.
- ✓ Ich habe verhandlungssichere Englischkenntnisse.
- ✓ Ich bin bereit, meinen Lebensmittelpunkt im Saarland zu haben.

Für ein erstes Gespräch oder weitere Informationen rufen Sie mich gerne unter 0681-76199-16 an oder senden Sie mir eine Nachricht an [selina.weiss@b--p.de](mailto:selina.weiss@b--p.de)

Unser Auftraggeber ist ein international tätiges Unternehmen, das die gesamte Wertschöpfungskette im Blick hat und seine Leistungen stets an den Anforderungen der Kunden ausrichtet. Die Produkte zeichnen sich durch höchste Qualität, Belastbarkeit und Zuverlässigkeit aus und finden Anwendung in Bereichen wie Elektromobilität, Hochgeschwindigkeitszügen, Windkraftanlagen und Maschinenbau. Mit hochmodernen Produktionsanlagen und dem Fokus auf nachhaltige Innovationen wird großer Wert auf Ressourcenschonung und Umweltverträglichkeit gelegt. Internationale Standorte ermöglichen es, zukunftsorientierte Produkte anzubieten. So trägt das Unternehmen aktiv zur Gestaltung einer nachhaltigen Zukunft bei.

### Informationen zur organisatorischen Einbindung der Position:

Sie arbeiten eng mit den Fachbereichen, u. a. Forschung und Entwicklung sowie Produktion, zusammen, um kundenindividuelle Lösungen anzubieten.

### Aufgaben und konkrete Ziele der Position:

- Verantwortung für den Vertrieb eines Teilbereiches innerhalb einer Produktgruppe
- Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen
- Erarbeitung und Umsetzung von Vertriebsstrategien zur Erhöhung des Marktanteils und zur Erschließung neuer Geschäftsmöglichkeiten in verschiedenen Industriesektoren
- Analyse und Bewertung von Markttrends und Wettbewerbsaktivitäten zur Anpassung der Vertriebsstrategie
- Sicherstellung der Kundenzufriedenheit durch kontinuierliche Verbesserung der Service- und Produktqualität

Ich freue mich auf Ihre Bewerbung bevorzugt per E-Mail an: [selina.weiss@b--p.de](mailto:selina.weiss@b--p.de)