

Vertriebsleiter (m/w/d)

Hauptargumente für eine Bewerbung:

- Chance, bei einem führenden Unternehmen zu arbeiten
- Mitwirken bei der strategischen Weiterentwicklung des Unternehmens
- kurze, flexible Entscheidungswege
- teamorientierte Unternehmenskultur in einem wirtschaftlich gesunden Unternehmen

Checkliste für Sie:

- ✓ Ich habe heute schon Erfahrung in der disziplinarischen und fachlichen Führung eines Vertriebsteams
- ✓ Ich bin versiert im B2B Handel und habe eine starke Kundenorientierung.
- ✓ Ich habe fundierte Kenntnisse in der Prozessoptimierung, Digitalisierung und im Projektmanagement.

Für ein erstes Gespräch oder weitere Informationen rufen Sie mich gerne unter 0681-76199-25 an oder senden Sie mir eine Nachricht an anja.mizouri@b--p.de

Unser Mandant ist ein etabliertes, mittelständisches Unternehmen im Handel, das sich kontinuierlich weiterentwickelt. Mit einem starken Fokus auf Digitalisierung und erstklassigen Service setzt das Unternehmen Maßstäbe in der Branche und begeistert seine Kunden durch innovative Lösungen. Zur weiteren Verstärkung des Teams suchen wir einen motivierten und erfahrenen Teamleiter (m/w/d).

Informationen zur organisatorischen Einbindung der Position:

Sie arbeiten eng mit den verschiedenen Schnittstellen im Unternehmen zusammen und führen ein Team von rund 20 Mitarbeitern.

Aufgaben und konkrete Ziele der Position:

- Disziplinarische und fachliche Führung eines engagierten Vertriebsteams
- Entwicklung und Umsetzung innovativer Vertriebsstrategien sowie Maßnahmen zur Motivation und Weiterentwicklung der Mitarbeiter.
- Verhandlungen und Aufbau von Beziehungen zu Schlüsselkunden und Geschäftspartnern, inkl. (Nach-)Verhandlungen und strategischer Kundenakquise.
- Optimierung interner Prozesse und Sicherstellung hoher Umsetzungsqualität, unter besonderer Berücksichtigung der Digitalisierung.
- Markt- und Wettbewerbsanalysen zur Identifizierung neuer Potenziale und zur Weiterentwicklung des Produktportfolios.
- Repräsentation des Unternehmens auf Messen und Veranstaltungen, um neue Geschäftspartner zu gewinnen.

Ich freue mich auf Ihre Bewerbung bevorzugt per E-Mail an: anja.mizouri@b--p.de