

Verkaufsleiter / Vertriebsleiter (m/w/d)

Hauptargumente für eine Bewerbung:

- Chance, einen Bereich maßgeblich mitzugestalten
- Weiterentwicklungs- und Aufstiegsmöglichkeit
- kurze, flexible Entscheidungswege sowie flache Hierarchien

Checkliste für Sie:

- ✓ Ich habe bereits Erfahrung im Vertrieb von Medien oder Dienstleistungen
- ✓ Ich führe bereits ein Team oder bringe erste Führungserfahrung mit
- ✓ Ich freue mich darauf, dass mein Lebensmittelpunkt im Saarland sein wird

Für ein erstes Gespräch oder weitere Informationen erreichen Sie mich gerne unter 0681-76199-22 oder senden Sie mir eine Nachricht an radomir.jakubowski@b--p.de

Unser Kunde ist ein etablierter Medienbetrieb im Hörfunkbereich mit einem Schwerpunkt auf abwechslungsreichem Musikmix, regionalen Nachrichten sowie Wetter- und Verkehrsinformationen. Das Unternehmen hat eine starke lokale Verankerung im Saarland und bietet ein dynamisches, kreatives Arbeitsumfeld mit vielseitigen Tätigkeitsfeldern wie Moderation, Redaktion und Technik. Es legt Wert auf Teamarbeit, Aktualität und Hörerbindung und bietet spannende Entwicklungsmöglichkeiten für kreative Köpfe mit Interesse an Medien und regionaler Gemeinschaft.

Informationen zur organisatorischen Einbindung der Position:

Sie sind für die fachliche und disziplinarische Leitung und Entwicklung des Vertriebsteams verantwortlich. Sie berichten direkt an den Geschäftsführer und sind in stetigem Austausch.

Aufgaben und konkrete Ziele der Position:

- Umsatzverantwortung für den Regionalverkauf
- Führen und Coachen des regionalen Verkaufsteams bei der Vermarktung von Werbezeiten und Sonderwerbformen
- Steuerung und Weiterentwicklung der Disposition und des Vertriebscontrollings
- Administrative Organisation, Jahresplanung, Kostenmanagement und Terminmanagement
- Betreuung und Ausbau bestehender Kontakte zu Key-Account-Kunden

Ich freue mich auf Ihre Bewerbung bevorzugt per E-Mail an:
radomir.jakubowski@b--p.de