

Teamleiter (m/w/d)

Hauptargumente für eine Bewerbung:

- Übernahme eines fachlich kompetenten und engagierten Teams
- Kurze Entscheidungswege und eine teamorientierten Unternehmenskultur
- Chance, die strategische Weiterentwicklung aktiv mitzugestalten
- Arbeiten in einem wirtschaftlich sehr gesunden Unternehmen mit Perspektive

Checkliste für Sie:

- ✓ Ich kommuniziere klar, überzeugend und kundenorientiert.
- ✓ Ich habe ein sicheres und souveränes Auftreten.
- ✓ Ich kann ein Team motivieren und führen.
- ✓ Ich arbeite eigeninitiativ, verantwortungsbewusst und besitze Organisationstalent.
- ✓ Gelegentliche Reisetätigkeiten sind für mich selbstverständlich.

Für ein erstes Gespräch oder weitere Informationen rufen Sie mich gerne unter 0681-76199-25 an oder senden Sie mir eine Nachricht an anja.mizouri@b--p.de

Unser Mandant ist ein familiengeführtes mittelständisches Unternehmen, das sich seit Jahren stetig weiterentwickelt. Als einer der führenden Distributoren in der Telekommunikationsbranche in Deutschland setzt das Unternehmen auf erstklassigen Service und innovative Lösungen, um seine Kunden täglich zu begeistern. Zur Nachbesetzung einer Schlüsselposition suchen wir einen motivierten Teamleiter (m/w/d), der mit Begeisterung für neue Technologien die Weiterentwicklung des Unternehmens aktiv mitgestaltet.

Informationen zur organisatorischen Einbindung der Position:

In dieser Position arbeiten Sie eng mit verschiedenen Abteilungen zusammen und stellen sicher, dass alle relevanten Schnittstellen effizient koordiniert werden. Idealerweise bringen Sie Branchenerfahrung aus der Telekommunikations- oder ITK-Branche mit, dies ist jedoch nicht zwingend erforderlich. Ihre Fähigkeit, interdisziplinär zu arbeiten und sich schnell in neue Themen einzuarbeiten, ist entscheidend für Ihren Erfolg.

Aufgaben und konkrete Ziele der Position:

- Führung, Entwicklung und Coaching eines 4-köpfigen Teams.
- Betreuung und Entwicklung von Key-Account-Kunden sowie Ausbau neuer Kundenbeziehungen.
- Schnittstellenmanagement zwischen Innen- und Außendienst, Kunden und internen Abteilungen.
- Teilnahme an Veranstaltungen und Messen, inkl. persönlicher Kundenbesuche vor Ort.
- Sicherstellung einer reibungslosen und serviceorientierten Abwicklung aller verkaufsrelevanten Abläufe.
- Mitarbeit an der strategischen Weiterentwicklung und Optimierung der internen Prozesse.
- Überwachung und Analyse betriebswirtschaftlicher Kennzahlen

Ich freue mich auf Ihre Bewerbung bevorzugt per E-Mail an: anja.mizouri@b--p.de