

Sales Manager (m/w/d) Kabel und Datacenter

Hauptargumente für eine Bewerbung:

- Starkes Unternehmen mit über 75 Jahren Erfahrung und klarer Wachstumsstrategie
- Spannende Projekte mit der Möglichkeit, an der Entwicklung neuer Produkte mitzuwirken
- Vertriebsgebiet mit Fokus auf Hessen
- Menschliche Unternehmenskultur in einem wirtschaftlich gesunden Unternehmen

Checkliste für Sie:

- ✓ Abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaftswissenschaften oder Ingenieurwesen bzw. eine vergleichbare Qualifikation
- ✓ Mehrjährige Erfahrung im technischen Projektvertrieb, idealerweise in der Kabelbranche oder in Unternehmen im Bereich Rechenzentrums- und IT-Infrastruktur
- ✓ Gute Englischkenntnisse

Für ein erstes Gespräch oder weitere Informationen erreichen Sie mich gerne unter 0681-76199-22 oder senden Sie mir eine Nachricht an radomir.jakubowski@b--p.de

Unser Kunde ist ein international führender Anbieter in der Kabel- und Leitungsbranche mit über 75 Jahren Markterfahrung. Mit mehr als 300 Mitarbeitenden an mehreren Standorten in Europa zählt das Unternehmen zu den größten Kabeldistributoren und steht für Innovation, Qualität und Verlässlichkeit. Das Sortiment umfasst über 18.000 Artikel, die in unterschiedlichsten Branchen wie erneuerbaren Energien, Industrieanlagen, Bergbau oder Telekommunikation eingesetzt werden.

Zur Weiterentwicklung des Unternehmens suchen wir einen fachlich und persönlich überzeugenden Account Manager (m/w/d Cable und Datacenter).

Informationen zur organisatorischen Einbindung der Position:

Sie arbeiten eng mit dem Vertriebsleiter Deutschland zusammen; die Position kann deutschlandweit im Homeoffice ausgeübt werden.

Aufgaben und konkrete Ziele der Position:

- Systematischer und eigenständiger Ausbau sowie Pflege des Bestandskundengeschäfts im Vertriebsgebiet PLZ 34, 35, 36, 37, 60, 61, 63, 64, 65 und 68
- Eigenverantwortliche Akquise von Aufträgen bei Neu- und Bestandskunden sowie technische Beratung und Produktpertise
- Entwicklung und Umsetzung von Maßnahmen zur nachhaltigen Gewinnung neuer Kunden im Bereich Datacenter-Infrastruktur
- Erstellung von Angeboten sowie Durchführung von Vertrags- und Preisverhandlungen
- Kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtung

Ich freue mich auf Ihre Bewerbung bevorzugt per E-Mail an: radomir.jakubowski@b--p.de